



Bei Strulik entwickeln wir individuelle Produkte und Systeme für sicherheitstechnische Anlagen mit einem klaren Fokus auf Brandschutz, Lüftungssysteme und Druckbelüftungsanlagen. Unser Ziel ist es, durch Teamwork und modernste Technik eine sichere Zukunft zu gestalten. Jeden Tag bringen wir unsere Leidenschaft und unser Know-how ein, um gemeinsam innovative Lösungen zu schaffen.

Du bist im Vertrieb zu Hause, verstehst technische Zusammenhänge und hast Freude daran, Kunden persönlich zu beraten und langfristige Geschäftsbeziehungen aufzubauen? Dann werde Teil von Strulik und gestalte als Account Manager Außendienst – Technischer Vertrieb dein Vertriebsgebiet aktiv mit.

Account Manager Außendienst – Technischer Vertrieb (m/w/d)

Wohnort: Raum Fulda / Kassel / Göttingen

Dein Vertriebsgebiet. Deine Kunden. Dein Erfolg:

- Du betreust unsere Geschäftspartner vor Ort und bist ihre erste Adresse für **Vertrieb, Kunden** und technische Lösungen; etwa einmal pro Woche tauschst du dich mit dem Innendienst in Hünfelden aus.
- Du entwickelst bestehende Kundenbeziehungen weiter, erkennst neue Geschäftspotenziale und trägst Verantwortung für deinen Umsatz.
- Du erstellst individuelle Angebote und koordinierst Projekte eng mit **Technik, Produktion und Innendienst**.
- Du setzt kundenspezifische **Vertriebskonzepte** um und behältst Angebote sowie laufende Projekte konsequent im Blick.

Das bringst du als Account Manager Außendienst (m/w/d) mit:

- Du begeisterst dich für **technische Produkte und Systeme** und verstehst betriebswirtschaftliche Zusammenhänge.
- Erfahrung im **Bauwesen oder technischen Vertrieb** ist ideal.
- Du hast Leidenschaft für Verkauf, Beratung und langfristige Kundenbeziehungen.
- Kommunikationsstärke, Lernbereitschaft und Erfolgswille zeichnen dich aus.
- Eine hohe **Reisebereitschaft** im **Raum Fulda/Kassel/Göttingen** gehört für dich zum Job.

Darauf kannst du dich bei Strulik freuen:

- **30 Tage Urlaub** und flexible Arbeitszeiten für mehr Freiraum im Alltag.
- Flache Hierarchien, kurze Wege und eine offene Kommunikationskultur, in der deine Ideen ausdrücklich gefragt sind.
- Zuschüsse zu **vermögenswirksamen Leistungen** und zur betrieblichen Altersvorsorge.
- **JobRad-Leasing, Corporate Benefits** und weitere attraktive Zusatzleistungen.

Und so geht's weiter:

Bitte sende Deine vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittsdatum per E-Mail an: jobs@strulik.com.

